

3.4 GKNs kunskapsspridning till underleverantörer

Isabelle Andersson M.Sc.

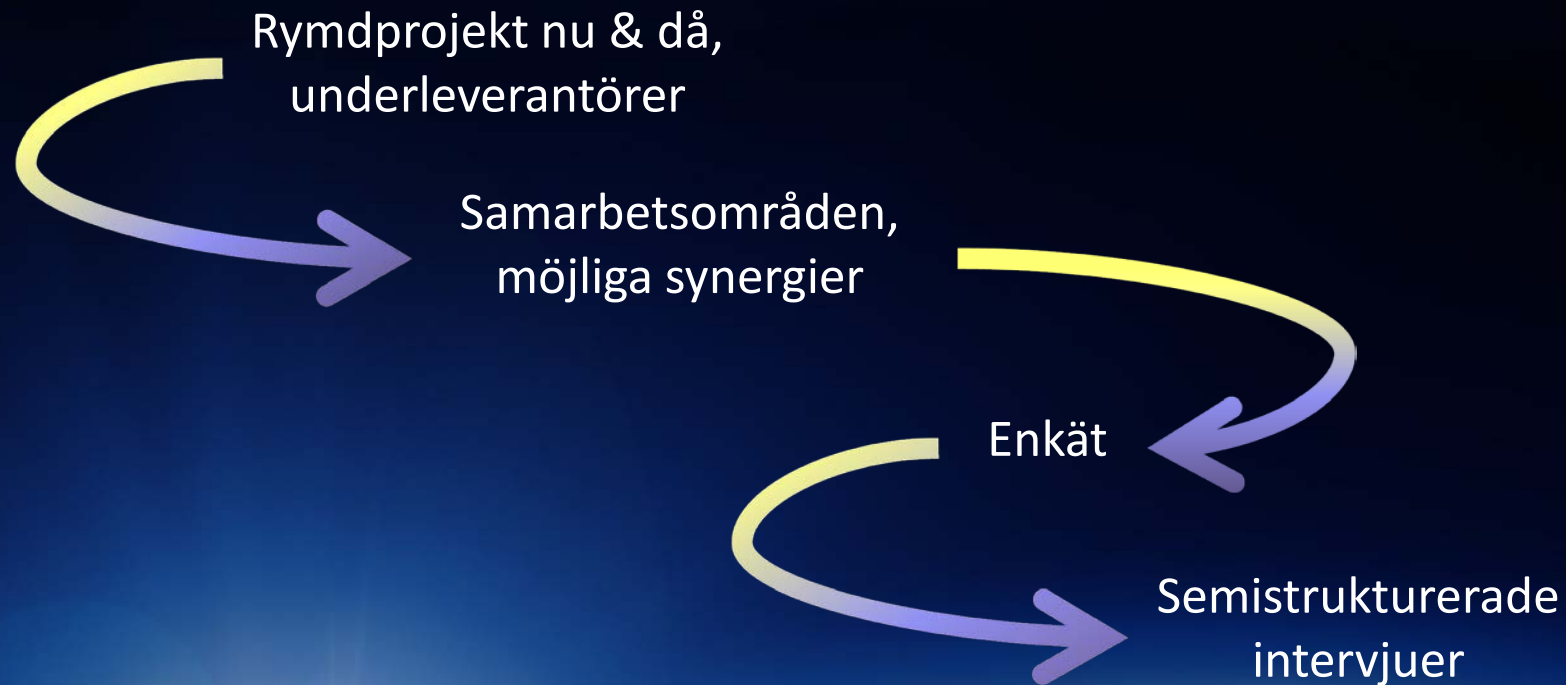
Materials Engineer



GKN AEROSPACE

Bakgrund & process

Rymdstyrelsens uppdrag: *"främja och stödja rymdforskning på högsta internationella nivå samt innovativ och högteknologisk förmåga hos stora, medelstora och små företag ..."*



Underleverantörer

- Arcam AB - Mölndal
- A Teknik AB – Trollhättan
- Cascade Computing AB - Mölndal
- Duroc Engineering AB - Umeå
- Epsilon AB - Göteborg
- IUC Olofström (Industriellt UtvecklingsCentrum) - Olofström
- LB:s Mekaniska Verkstad AB* - Älvängen
- Prototal AB - Jönköping
- Rydverken AB - Ryd
- Semcon Caran AB – Trollhättan/Göteborg
- Siemens Industrial Turbomachinery AB - Trollhättan
- Termisk sprutning (VAC) - Trollhättan
- Tooltec AB - Trollhättan
- TPC Components AB – Hallstahammar
- Trestad laser AB - Trollhättan
- Uniso Technologies AB – Västra Frölunda
- Volvo Cars Body Components - Olofström

14 av 17 företag
besvarade enkäten

Mervärde och liknande applikationer

Flest underleverantörer upplever mervärde av samarbetet inom...

- Nätverk/kontakter användbara för framtiden (11 st)
- Produkt-/metodutveckling (8 st)
- Kunskap om rymdprodukter/marknaden (7 st)
- Immateriella synergier pga. rymdverksamhetens hightech image (7 st)
- Materialkunskap (7 st)
- Oförstörande/materialpåverkande provning (7 st)

Spridd kunskap och teknologi; användbar och nyttig inom bl.a...

- Kärnkraftsindustri (stort fokus på hög säkerhet, sprickor och sprickpropagering)
- Stationära gasturbiner (kunskapen om design av turbiner)
- Energieffektivisering (lättnviktskonstruktion, flödesanalyser, materialkunskap)

Rydverken AB

- Mätprotokoll, mätmaskin efterfrågades → ökad precision och kontroll av egna maskinparken.
- Bearbetning av avancerade legeringar → provning och kunskapsuppbyggnad.
- Utvecklingsuppdrag kring turbinstator → metodutveckling och kunskapsuppbyggnad.
- Höga krav på kvalitet och avvikelsehantering → vikten av levande kvalitetssystem och ISO 9001-certifiering.
- *”Det finns ett PR-värde som ger förtroende; som leverantör är det bra att kunna referera till att vi är vana vid speciella jobb t.ex. inom rymd.”*

Trestad Laser AB

- Att kunna säga att man jobbar med GKN öppnar många nya dörrar och mycket är redan vunnet i kontakt med ny potentiell kund. Arbetar med rymd → höjer status och inger förtroende.
- Erfarenhet från arbete med rymdprodukter → lockar andra kunder inom nischade industrier, t.ex. inom kärnkraft och gasturbiner.
- Möten med andra underleverantörer → nya samarbeten och projekt.
- Redan upparbetat samarbete → möjlighet till specialbehandlingar (t.ex. termisk sprutning) → möjliggör affärer. Närheten är viktig!

Epsilon AB & Semcon Caran AB

- Kunskapsuppbyggnad inom svets och brottmekanik.

- "High tech-industri" → lättare att locka till sig duktiga ingenjörer för rekrytering samt lättare att behålla ingenjörerna då intressanta och utvecklande uppdrag erbjuds.
- Högt PR-värde då konsult säljs in till kund. Tidigare arbetat med rymd → förväntningar om hög kvalitetsnivå.
- Kunskaper som kan appliceras inom flyg-, vindkraft-, energi- och turbinverksamhet. Energi och miljö ligger i tiden → kunskaper om lättviktskonstruktion är viktiga.

IUC Olofström

- Utveckling simulering av tjockare plåt (4mm istället för 1mm) → tidigare ej möjliga simuleringar nu möjliga → möjliggjort simuleringsprojekt åt andra kunder.
- Indirekt pådrivning kunskapsgenerering kring materialkaraktisering vid förhöjd temperatur (induktionsugn).
- Introduktion av "nya" material (titan och superlegeringar) → möjligheter inför framtiden; inom automotive-industrin t.ex. (lättvikt och energibesparing).
- Samarbetet med GKN → har anställt minst 1 person samt underlag för att vara intressant arbetsplats för Ph.D...

Tack för er
uppmärksamhet!

